

## اساسيات ريادة الأعمال



التاريخ: الثلاثاء 08 نيسان 2025



المدة: 3 ساعات







## لمحة عن مدرب الدورة:

#### الخبرة المهنية:

- + 20 عامًا من الخبرة في القيادة الإدارية والمالية
- مدير مالي ومراقب مالي ومدقق داخلي في عدة دول عربية
- مدير تنفيّذي سابق ومستشار مالي وإداري لكبرى الشركات في:
  - الخليج العربي مصر الشرق الأوسط أوروبا
  - مدرب ومحاضر في القيادة وتنمية الذات وأيضا محاضر اكاديمي لطلاب الماجستير في جامعات مصرية وخليجية.



#### المهارات والخبرات:

- √ قيادة فرق عمل ضخمة متعددة التخصصات
- ✔ إعادة هيكلة الشركات وتحسين أدائها المالي والإداري
  - √ التخطيط الاستراتيجي ووضع السياسات المالية
- √ حل المشكلات المعقّدة واتخاذ القرارات تحت الضغط
  - ✔ التفاوض والإقناع والتواصل الفعال

https://www.facebook.com/AlmAwduekAbir



## الافتتاحية

## كلمت المحاضر للشباب





## المخرجات المتوقعة من الدورة:

## بنهاية الورشة، سيتمكن المشاركون من:

- 1. فهم ريادة الأعمال.
- 2. بناء نموذج عمل أولى.
- 3. معرفة أساسيات التخطيط المالي والتسويق.





## محاور الورشة

- 1. فهم ريادة الأعمال.
- 2. بناء نموذج عمل أولي.
- 3. معرفة أساسيات التخطيط المالي
  - والتسويق.
- 4.أفكار عملية قابلة للتطبيق للشباب

السوري





## فهم ريادة الأعمال.







## ما هي ريادة الأعمال ؟

#### تعریف:

إنشاء مشروع جديد أو تطوير فكرة مبتكرة لتحقيق الربح أو التأثير المجتمعى.



- رائد الأعمال؛ يخترع، يخاطر، يبني من الصفر.
  - المدير؛ يُنفذ، يُحسن، يُدير عملًا قائماً.





## أنواع رواد الأعمال

1. المبتكر: يطلق أفكارًا جديدة (مثل: إيلون

2. المغامر: يدخل أسواقًا محفوفة

بالمخاطر.

3. المستنسخ: يُحسن أفكارًا موجودة (مثّل: متاجر محلية مستوحاة من أمازون).







## لماذا تصبح رائد أعمال؟

- 1. تحقيق الاستقلال المالي.
- 2. تحويل الشغف إلى مشروع.
  - 3.إحداث تأثير في المجتمع.
    - 4.المرونة في العمل.







## مهارات رائد الأعمال الناجح

مهارات رائد الأعمال الناجح هي مزيج من القدرات

الشخصية والإدارية التي تمكّنه من تحويل الأفكار إلى

مشاريع ناجحة وتحقيق الاستدامة والنمو. إليك أبرز هذه

المهارات:



## 1

## مهارات رائد الأعمال الناجح

- 1. القدرة على التخطيط الاستراتيجي
- •وضع أهداف واضحة وقابلة للتحقيق.
- •بناء خطة عمل شاملة تغطى جميع جوانب المشروع.
  - 2. حل المشكلات واتخاذ القرار
  - ●التعامل مع التحديات بفعالية.
- •اتخاذ قرارات سريعة ومدروسة في ظل ظروف عدم اليقين.
  - 3. القيادة وتحفيز الفريق
    - •بناء فريق عمل فعّال.
  - •تحفيز الموظفين وتعزيز روح التعاون والابتكار.
    - 4. التواصل الفعال
- القدرة على إيصال الأفكار بوضوح للمستثمرين، العملاء، والفريق.Shark Tank
  - •مهارات التفاوض والإقناع.





- 5. إدارة الوقت والموارد
- •تنظيم الوقت وتحديد الأولويات.
- •الاستخدام الأمثل للموارد المالية والبشرية.
  - 6. المرونة والقدرة على التكيف
- •التفاعل مع التغيرات في السوق والتكنولوجيا.
- •تعديل الخطط حسب الظروف والمستجدات.
  - 7. فهم السوق والعملاء
  - •إجراء أبحاث سوق مستمرة.
- •تحديد احتياجات العملاء وتلبيتها بمنتجات أو خدمات ذات قيمة.
  - 8. القدرة على الابتكار
  - •التفكير خارج الصندوق.
  - •تطوير منتجات أو خدمات جديدة تلبي فجوات في السوق.





## 1



## مهارات رائد الأعمال الناجح

- 9. المعرفة المالية
- •فهم أساسيات المحاسبة والتمويل.
- القدرة على قراءة القوائم المالية وإدارة التدفقات النقدية.
  - 10. الإصرار والثقة بالنفس
  - •المثابرة رغم الصعوبات والفشل.
  - •الإيمان بالفكرة وبالقدرة على النجاح.





## أمثلة واقعية (محلية/عالمية)

• مثال محلي: (مثل: متجر إلكتروني ناجح في مدينتك).

• مثال عالمي: (مثل: Uber ،Airbnb).





# بناء نموذج عمل أولي.



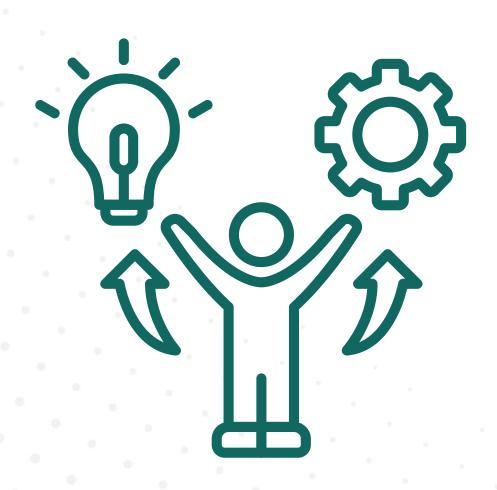
# المحور الثاني (



## تمرین عملي (15 دقیقة)

#### الخطوات:

- فكر في مشروع ترغب في تنفيذه.
- اكتب الفكرة في ورقة خلال 5 دقائق.
  - شاركها مع المجموعة (اختياري).



#### المحور الثاني

## 2



## كيف تجد فكرة مشروع ناجح؟

- حل مشكلة قائمة (مثل: توصيل طلبات في قرى نائية).
- تحسین خدمة موجودة (مثل: متجر إلکتروني بخصائص ممیزة).
  - استلهام أفكار من أسواق أخرى.





## دراسة السوق والمنافسين

- أسئلة أساسية:
- من هم عملاؤك؟
  - ما احتياجاتهم؟
- كيف تختلف عن المنافسين؟



### المحور الثاني

## تحلیل SWOT

نقص الموارد المالية نقاط الضعف

عدم وجود قاعدة عملاء

ضعف الكوادر المهنية

الاعتماد على شخص واحد

قلة الخبرة والمعرفة

المنافسة الشديدة

التغيرات الاقتصادية

التقنيات الجديدة

التغيرات القانونية والسياسية التهديدات

التغير في سلوك المستهلك

نقاط القوة

الابتكار والتفرد

خبرة الفريق

التمويل الكافي

شبكة علاقات قوية

سمعة جيدة

نمو السوق

التحولات في الصناعه

التوجهات الاقتصادية والاجتماعيه

إمكانية التوسع الجغرافي الفرص

الشراكات الاستراتيجية



انتهى الجزء الاول....

• شكراً لحضوركم!





#### نسأل الله التوفيق والسداد....

المبادرة الثانية من مبادرات مشروع نهضة سوريا:

ورشات العمل المجانية

تحت رعاية وإشراف On To Pro Group

#### **Contact Information:**

- **1 +90 5379 45 79 90**
- www.ontopro.net
- E-mail: info@ontopro.net
- ② Istanbul, Turkey